



|                            | ETAPA 1<br>CONSULTOR JUNIOR                                                                                                                                                                                                                                                                                   | ETAPA 2<br>CONSULTOR SEMI SENIOR                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                           | ETAPA 3<br>CONSULTOR SENIOR                                                                                                                                                                                                                                                                            |
|----------------------------|---------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------|----------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------|--------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------|
| TIMING                     | Semana 1 a 12                                                                                                                                                                                                                                                                                                 | Semana 13 a 24                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                             | Semana 24 - 32                                                                                                                                                                                                                                                                                         |
| OBJETIVO                   | Dominar el modelo de consultoría de ICE México a través de contenidos teóricos, actividades prácticas y reflexión estratégica.                                                                                                                                                                                | Aplicar el modelo ICE en un caso real, desarrollando habilidades de ejecución, relación con clientes y resolución de situaciones reales de negocio.                                                                                                                                                                                                                        | Crear, posicionar y operar una firma de consultoría personal, con identidad clara, narrativa de valor y estructura de servicios.                                                                                                                                                                       |
| CARACTERÍSTICAS            | Modalidad: Asincrónica (a través de Moodle).<br>•Contenido: Videos grabados, actividades autodirigidas, foros, tareas.<br>•Refuerzo: Sesión en vivo cada 2 semanas para análisis de casos y resolución de dudas.<br>•Evaluación: Actividades prácticas semanales + proyecto integrador simulado.              | Proyecto individual: El consultor en formación busca y gestiona su propio caso real (PyME, ONG, despacho, etc.).<br><br>•Capacitación selectiva: Acceso a sesiones sobre herramientas prácticas, liderazgo, narrativa consultiva, herramientas digitales, etc.<br><br>•Presentación final: Defensa del caso por videollamada ante comité evaluador con base en la rubrica. | Contenido clave:<br><br>• Diseño de marca personal y atributos del personaje.<br><br>• Construcción de la oferta de valor consultiva.<br><br>• Definición de servicios, precios, procesos y materiales de venta.<br><br>• Estrategia de comercialización (digital, networking, certificaciones, etc.). |
| RESULTADOS ESPERADOS       | •Comprensión del ciclo completo de una consultoría.<br>•Dominio de herramientas de diagnóstico, análisis estratégico, formulación de soluciones y presentación de propuestas.<br>•Acreditación como Consultor Junior.                                                                                         | •Implementación de un ciclo completo de consultoría.<br>•Capacidad de adaptarse a diferentes sectores y contextos.<br>•Acreditación como Consultor Semi-Senior.                                                                                                                                                                                                            | Capacidad para ofrecer servicios como consultor independiente.<br><br>•Acceso a la Red de Consultores ICE México.<br><br>•Acreditación como Consultor Senior.                                                                                                                                          |
| REQUISITOS DE ACREDITACIÓN | Estar certificado en el Estándar EC0249.<br>Revisar los contenidos completos del programa que se encuentran en la plataforma educativa.<br>Asistir a por lo menos 4 sesiones en tiempo real del claustro de consultores.<br>Presentación de su proyecto conforme a rubrica con una puntuación superior al 80% | Estar certificado en el Estándar EC1264.<br>Revisar los contenidos completos del programa que se encuentran en la plataforma educativa.<br>Asistir a por lo menos 4 sesiones en tiempo real del claustro de consultores.<br>Presentar su proyecto conforme a rubrica, acreditarlo y defenderlo.                                                                            | Revisar los contenidos completos del programa que se encuentran en la plataforma educativa.<br>Asistir a por lo menos 4 sesiones en tiempo real del claustro de consultores.<br>Presentar su proyecto conforme a rubrica y defenderlo.                                                                 |